



2T26

Apresentação
de Resultado

Saiba mais
Clique ou Leia o
QR Code e acesse o
MD&A 2T26





Desafios não se
vencem com
atalhos, mas com
prumo e trabalho



Lucro Líquido
Ajustado

R\$ **3,9** bilhões

+ 13,9% 2T26/1T26
+ 3,3% 2T26/2T25

Margem
Financeira Bruta

R\$ **27,5** bilhões

+ 0,2% 2T26/1T26
+ 9,6% 2T26/2T25

Receitas com
Prestação de Serviços

R\$ **9,1** bilhões

+ 3,4% 2T26/1T26
+ 4,2% 2T26/2T25

Despesas
Administrativas

R\$ **10,1** bilhões

+ 0,6% 2T26/1T26
+ 4,1% 2T26/2T25

Custo do
Crédito

Inad +90 dias
Carteira de Crédito
5,61%

R\$ **18,5** bilhões

- 2,1% 2T26/1T26
+ 16,1% 2T26/2T25

Capital
Principal

11,27 %

Jun/26

Resultado
alicerçado na
capacidade de
geração de
negócios

Gestão Estratégica do crédito



Carteira de Crédito Expandida
R\$ 1,313 trilhão
+ 1,5% Jun26/Jun25

Carteira de Crédito PF
R\$ 358 bilhões
+ 4,4% Jun26/Jun25

Carteira de Crédito PJ
R\$ 456 bilhões
- 2,5% Jun26/Jun25

Carteira de Crédito Agro
R\$ 422 bilhões
+ 4,1% Jun26/Jun25

R\$ 154 bilhões
Crédito Consignado
Jun26

R\$ 16 bilhões
Crédito do trabalhador
Jun26

+32%
Pronampe + PEAC FGI
Jun26/Jun25
Evolução de 25% para 36% da carteira MPME em 1 ano

70%
Alienação Fiduciária na Safra 25/56

Qualificação do processo de cobrança

Recuperação de Crédito
R\$ 2 bilhões
+51,4% 2T26/1T26

Judicialização
R\$ 15,5 bilhões
Volume do 1S26 já supera todo o de 2025

O maior parceiro do **agro**

Quase **600 mil**

Clientes com
crédito agro

84%

dos produtores possuem
relacionamento com o BB
há mais de 10 anos

93%

dos municípios brasileiros
com linhas agro

+ de 200 culturas

e atividades
financiadas

**Plano
Safr** ²⁶/₂₇

até R\$ 210 bilhões



MP 1.376/2026

Carteira potencial BB para o programa de renegociação agro



até
R\$ 100
bilhões

Até 113 mil Clientes

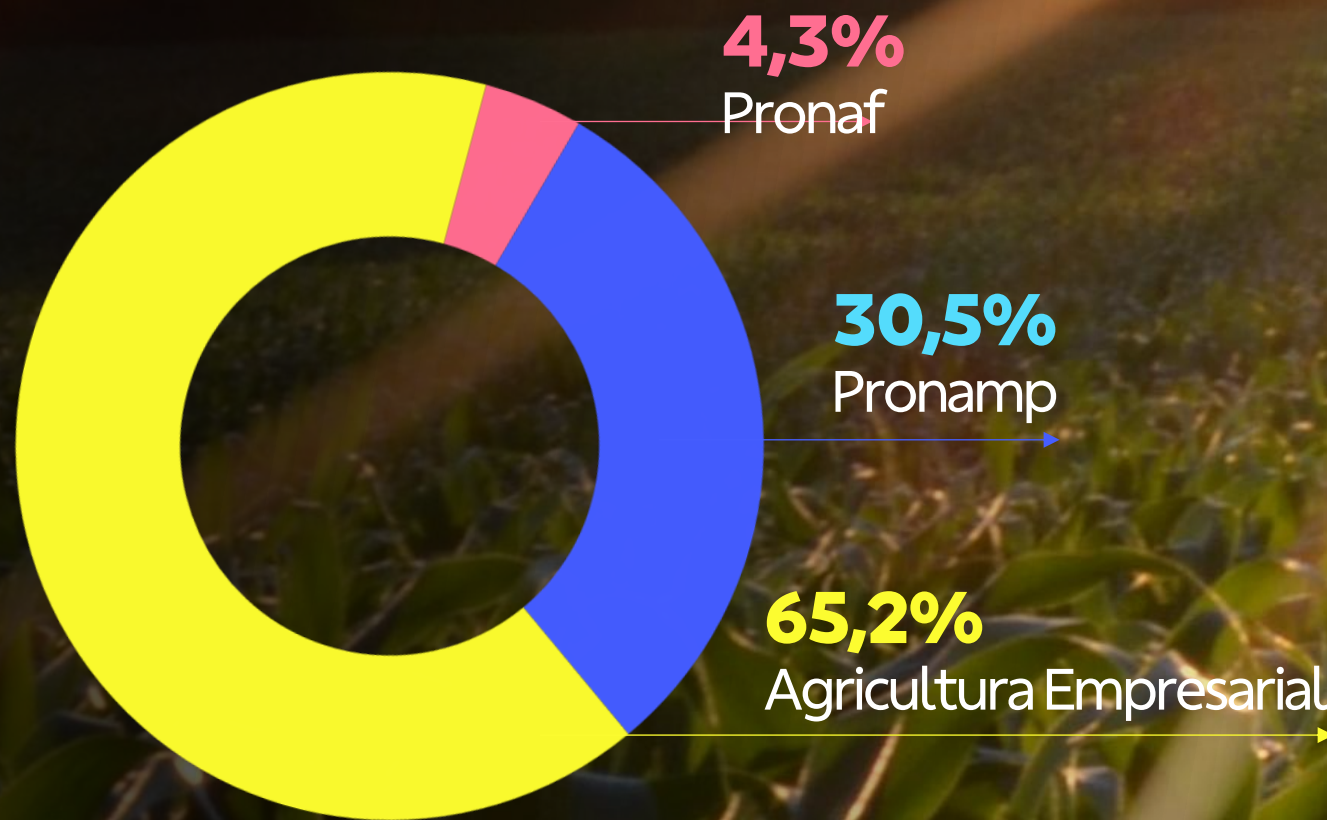
R\$ 36,7 bi
Operações Inadimplentes

R\$ 63,5 bi
Operações Adimplentes prorrogadas ou renegociadas

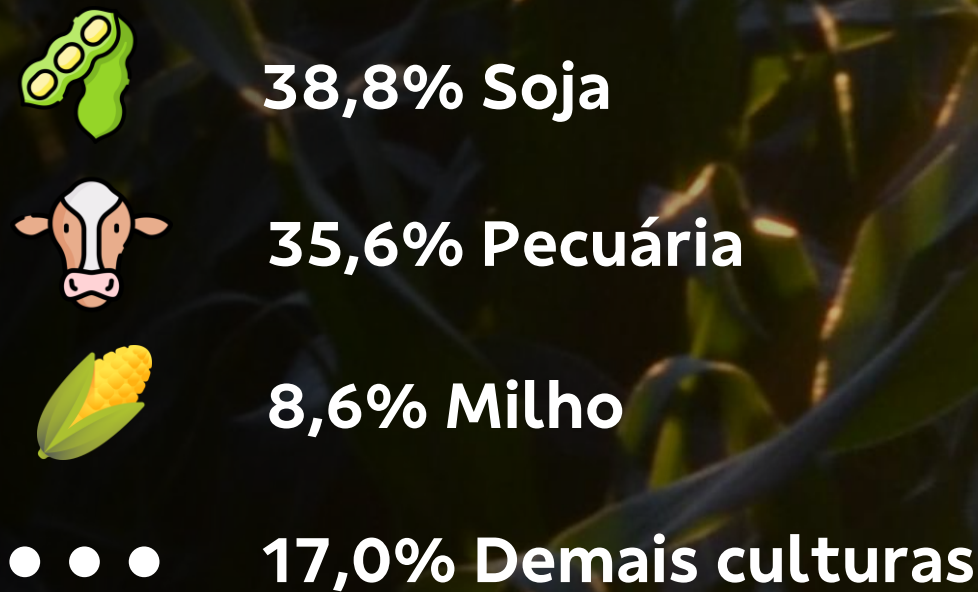
Distribuição por região



Distribuição por portfólio



Culturas



Sujeito a enquadramento nas condições estabelecidas pela MP e pela política de crédito do BB.

Principalidade junto ao cliente de **Alto Valor**



12%
dos funcionários da rede
de atendimento*

+4%
Crescimento da
Carteira de Crédito*

+12%
Ativos sob gestão*

+15%
de gastos dos clientes
com cartão Altus Liv

+ 100%
de evolução do
faturamento de cartões em
relação aos demais cartões

**Base de clientes
Alto Valor**
+4,3% Jun26/Dez24

**Otimização da Rede
Estilo Investidor**

+22% 2T26/1T26
Agências Estilo Investidor
Mais proximidade e assessoria

Casa BB
Sala VIP no Aeroporto Internacional
de Guarulhos como **plataforma de
experiência da marca BB**

Benefício para clientes BB e
potenciais clientes voando em classe
executiva de cias aéreas parceiras

Apoiando clientes na **reorganização** de sua vida financeira

**Renegociações
BB**
R\$ 31 bilhões
2T26

**Novo
Desenrola**
R\$ 12,1 bilhões

442 mil
Pessoas Físicas

40 mil
Empresas

10,2 mil
Produtores
rurais

53 mil
Estudantes e
ex-alunos no FIES

Mais **oportunidades** de negócios



Diversificação e mitigação e risco

Linha com fundos garantidores e
garantias reais dos bens financiados

BB Move Brasil **R\$ 1,4 bilhão**

até 11/08/2026

Parceria com
a Uber para
cashback

Incremento de ~40% na
Carteira Veículos BB

+ de 12,7 mil motoristas
atendidos em **1100** municípios

Move Agrícola

Aquisição de máquinas, equipamentos e implementos
agrícolas nacionais com recursos FNDCT / Finep

Pessoas + Tecnologia = Proximidade²



Liderança e Compromisso



Indicadores
específicos de IA
por diretorias

Ampliação
do uso de IA e
novas tecnologias

R\$ 8,2 bilhões
Investimento
em tecnologia 12 meses

Escalada Digital
68% do avanço previsto para o
ano em linhas e ambientes ágeis

2.300
Modelos
analíticos e IA
+28% Jun26/Dez25

36,3 mil
funcionários na
academia de IA em 2026

71% dos funcionários
com assistentes de IA
+22% 2T26/1T26

Alocação
estratégica
de recursos



Assistentes de IA
3x mais em 2026

47%
dos clientes são
Heavy Users* digitais
Maturidade digital em profissional, expert e avançado

Quase 1,5 milhão de horas
de eficiência com IA e analytics
apoando o direcionamento de
funcionários para atuação negocial

Mais de 34%
dos funcionários da rede de atendimento
estão em estruturas especializadas
+127bps em 1 ano

35 milhões
Clientes ativos nos
canais digitais
+12% Jun26/Jun25

100%
dos clientes com atendimento
humano remoto no app

**IA na renegociação
de crédito**
6x mais de conversão
e contratação



Organização



Captura
de valor



Novo App BB

A evolução da experiência digital



Hiperpersonalização e adaptação ao comportamento de uso



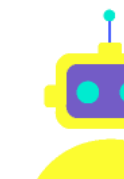
Nova experiência de navegação baseada em redes sociais



Jornadas conversacionais



Evolução em performance



Inteligência Artificial



Diversificação de negócios e **presença global** para um atendimento completo



Conglomerado BB
+ de **80** empresas

**Contribuição do
Conglomerado no Resultado**
52% em média

Atuação Global

Conectando negócios
e abrindo mercados

BB Américas
US\$ 2 bilhões
em crédito imobiliário
+161% Jun26/Dez22

**Conta Digital
no BB Portugal**
+12% da quantidade de
contas desde do lançamento

BB Japão
Mais de 90 mil clientes





**Um banco que
transforma
adversidades em
solidez, agilidade e
novas oportunidades**



Resultados

2T26



Lucro Líquido Ajustado

3,9 + 13,9% t/t
+ 3,3% a/a
R\$ bilhões

Margem Financeira Bruta

27,5 + 0,2% t/t
+ 9,6% a/a
R\$ bilhões

Receitas de Prestação de Serviços

9,1 + 3,4% t/t
+ 4,2% a/a
R\$ bilhões

Custo do Crédito

18,5 - 2,1% t/t
+ 16,1% a/a
R\$ bilhões

Despesas Administrativas

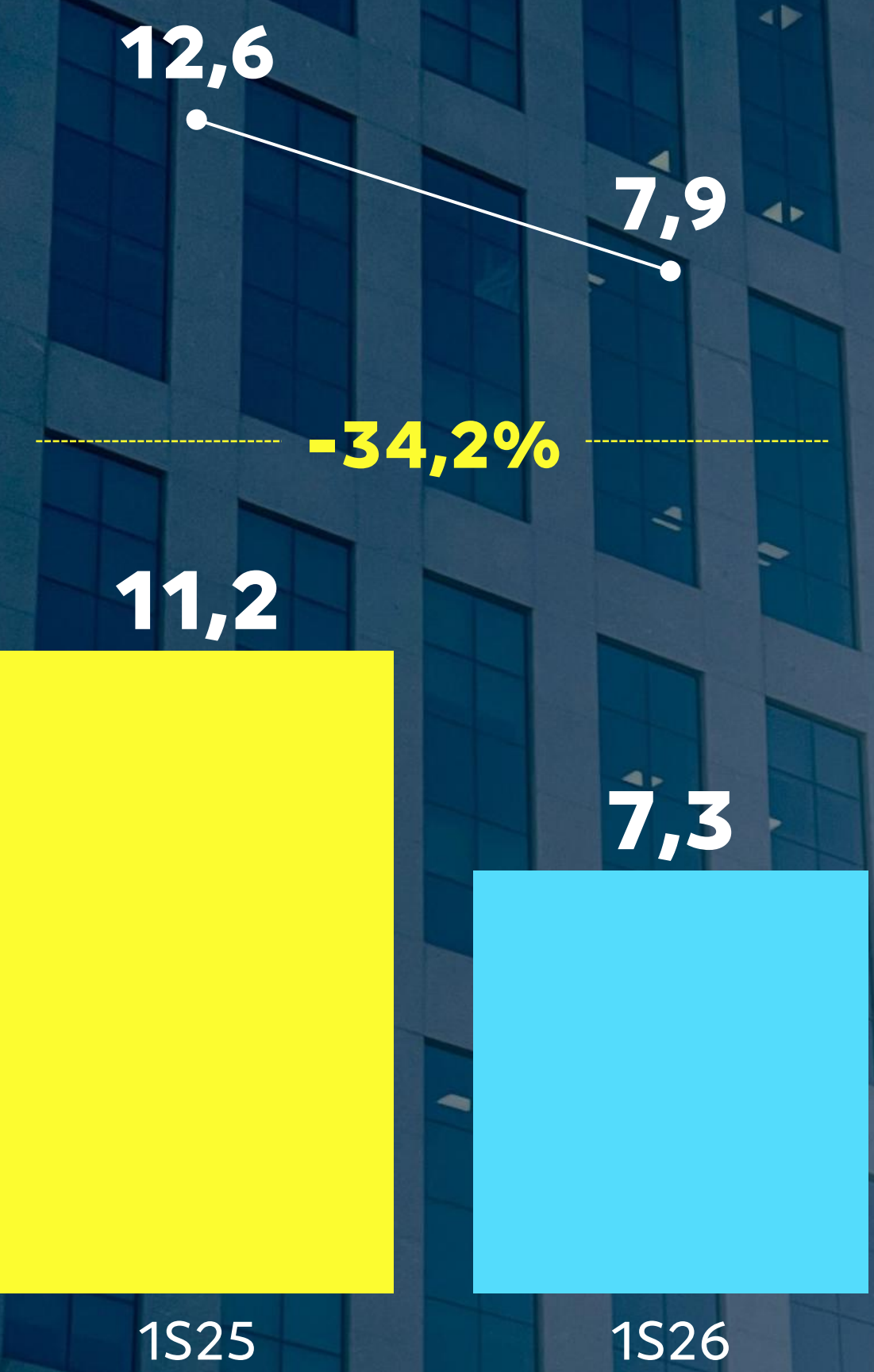
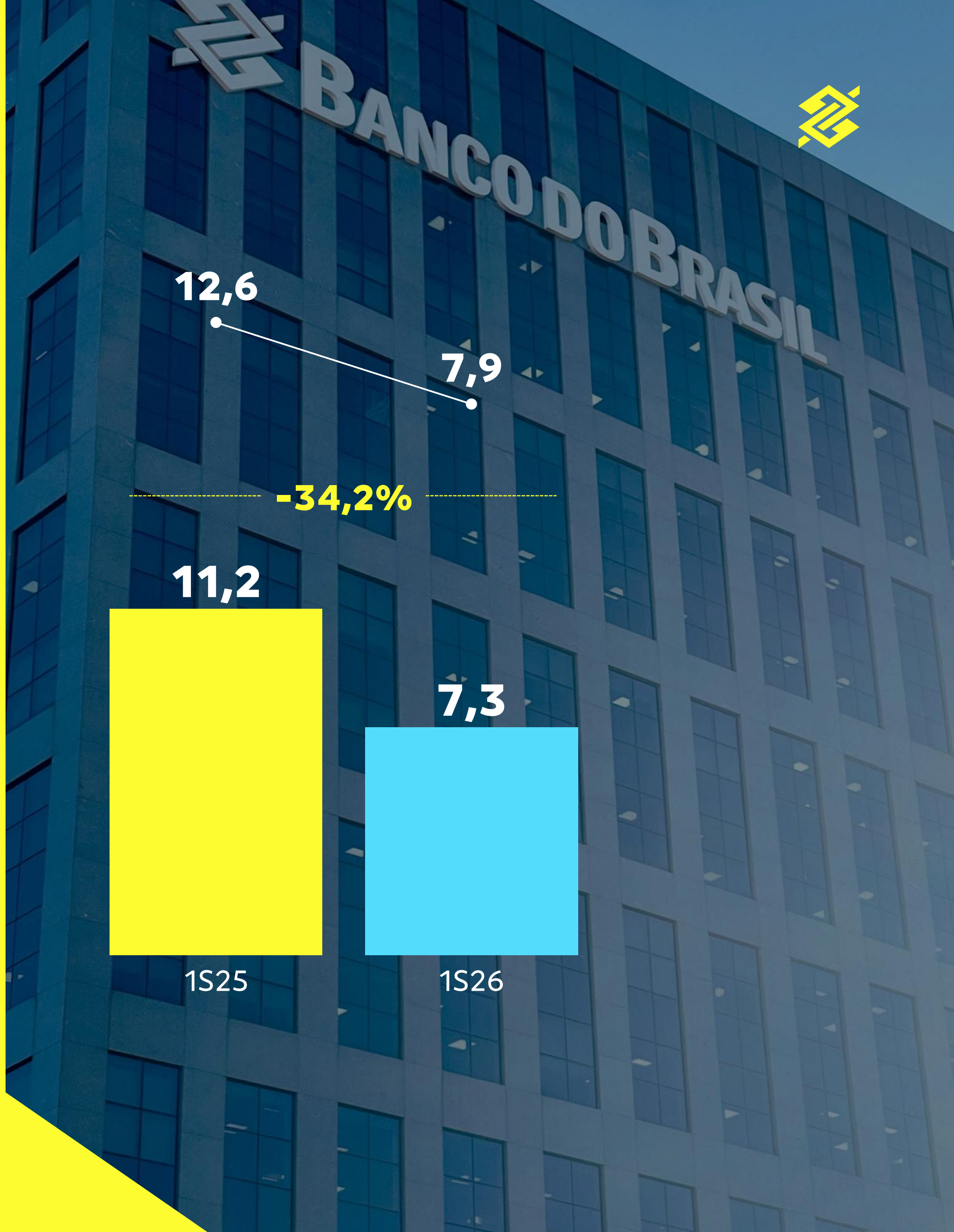
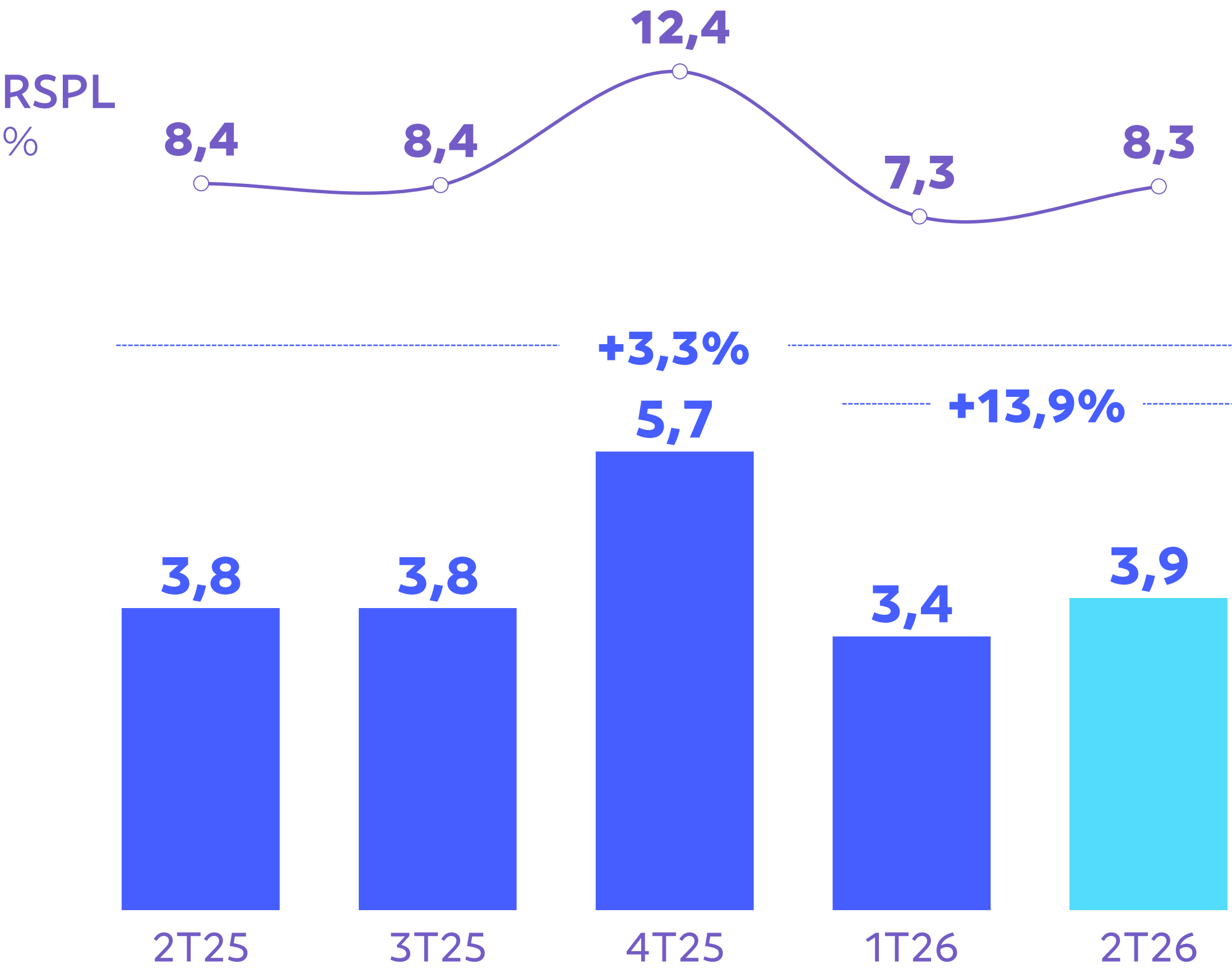
10,1 + 0,6% t/t
+ 4,1% a/a
R\$ bilhões

Capital Principal

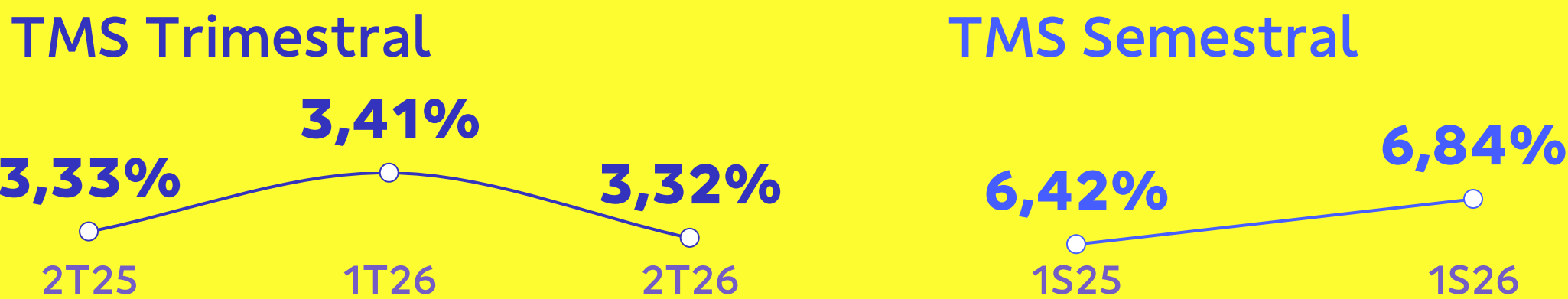
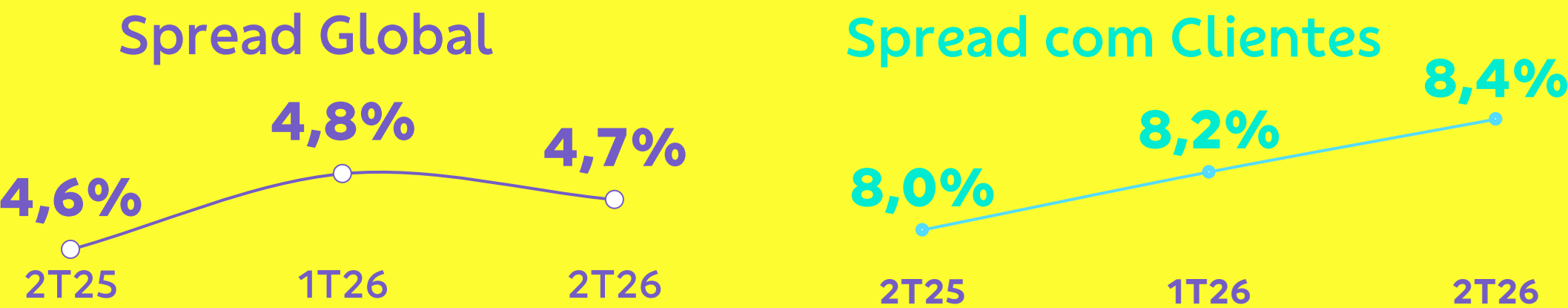
11,27 % Jun/26

Lucro Líquido Ajustado

R\$ bilhões

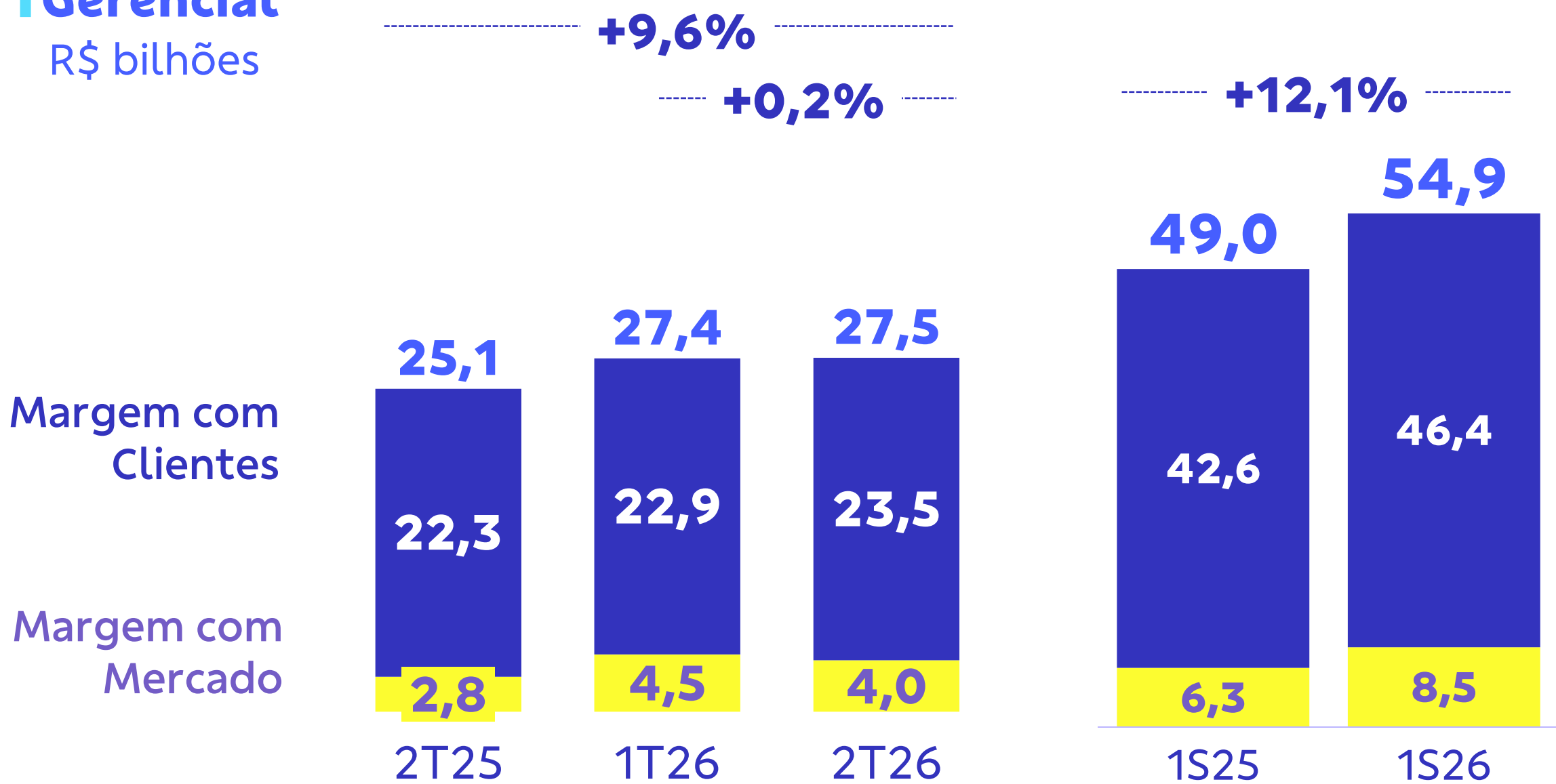


Margem Financeira Bruta



Margem Gerencial

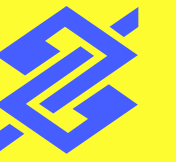
R\$ bilhões



Margem Contábil

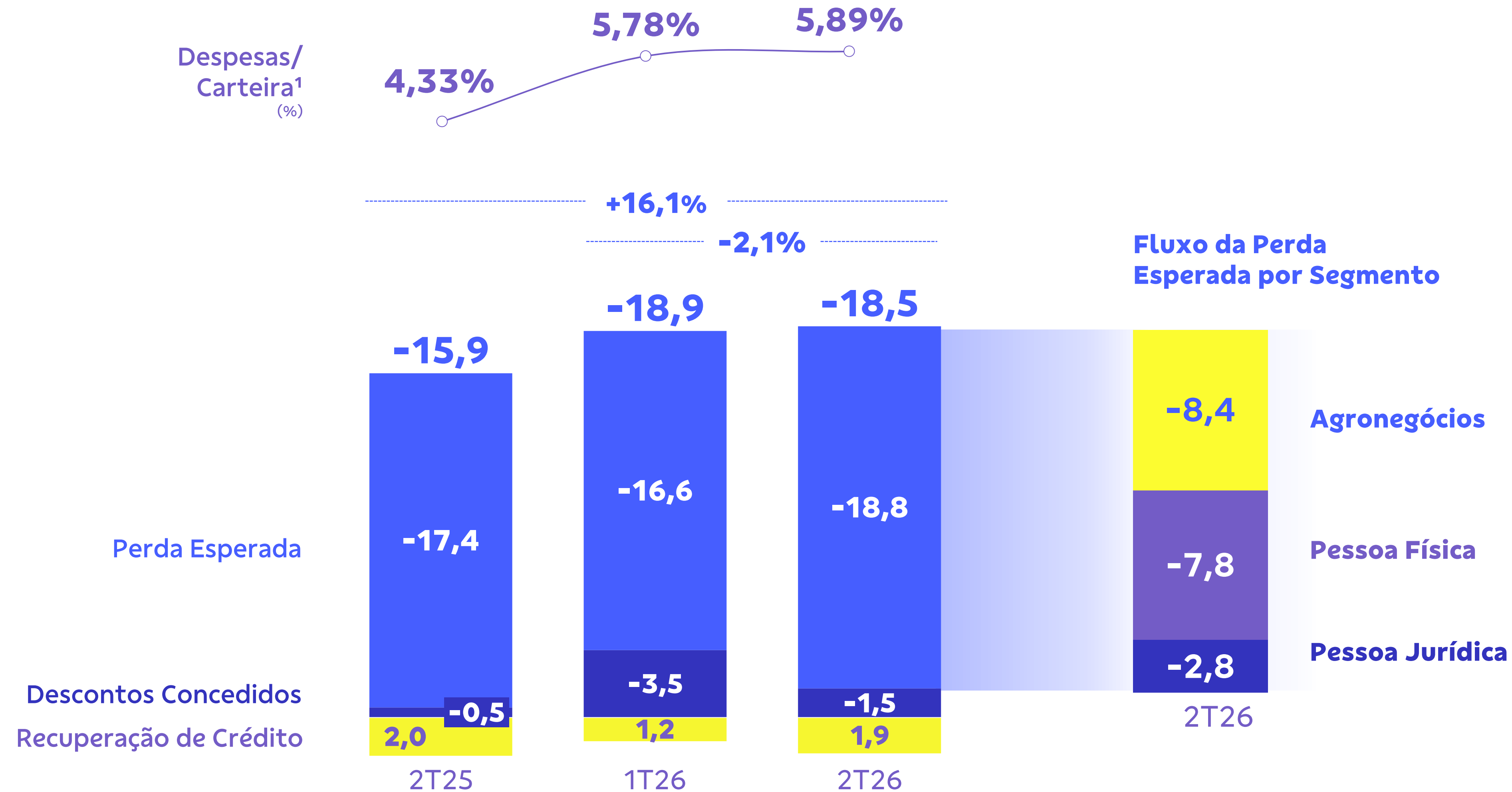
R\$ milhões

	2T25	1T26	2T26	△ % A/A	△ % T/T
Margem Financeira Bruta	25.080	27.426	27.483	9,6%	0,2%
Receitas Financeiras	53.464	55.306	55.453	3,7%	0,3%
Operações de Crédito	45.240	46.453	46.409	2,6%	-0,1%
Resultado de Tesouraria	8.224	8.854	9.044	10,0%	2,1%
Despesas Financeiras	(28.384)	(27.880)	(27.970)	-1,5%	0,3%
Captação Comercial	(23.650)	(23.396)	(23.258)	-1,7%	-0,6%
Captação Institucional	(4.734)	(4.484)	(4.712)	-0,5%	5,1%



Custo do Crédito

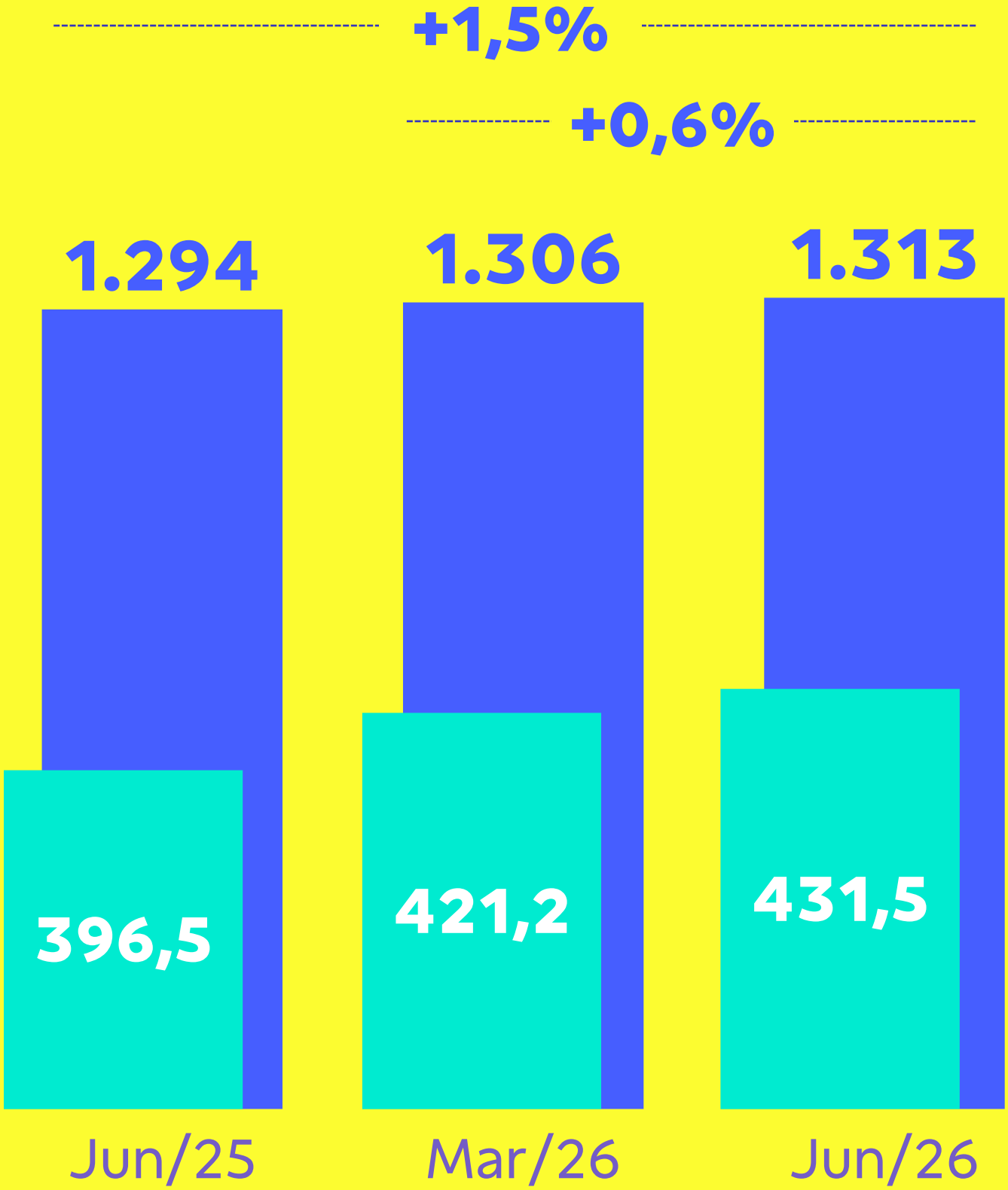
R\$ bilhões



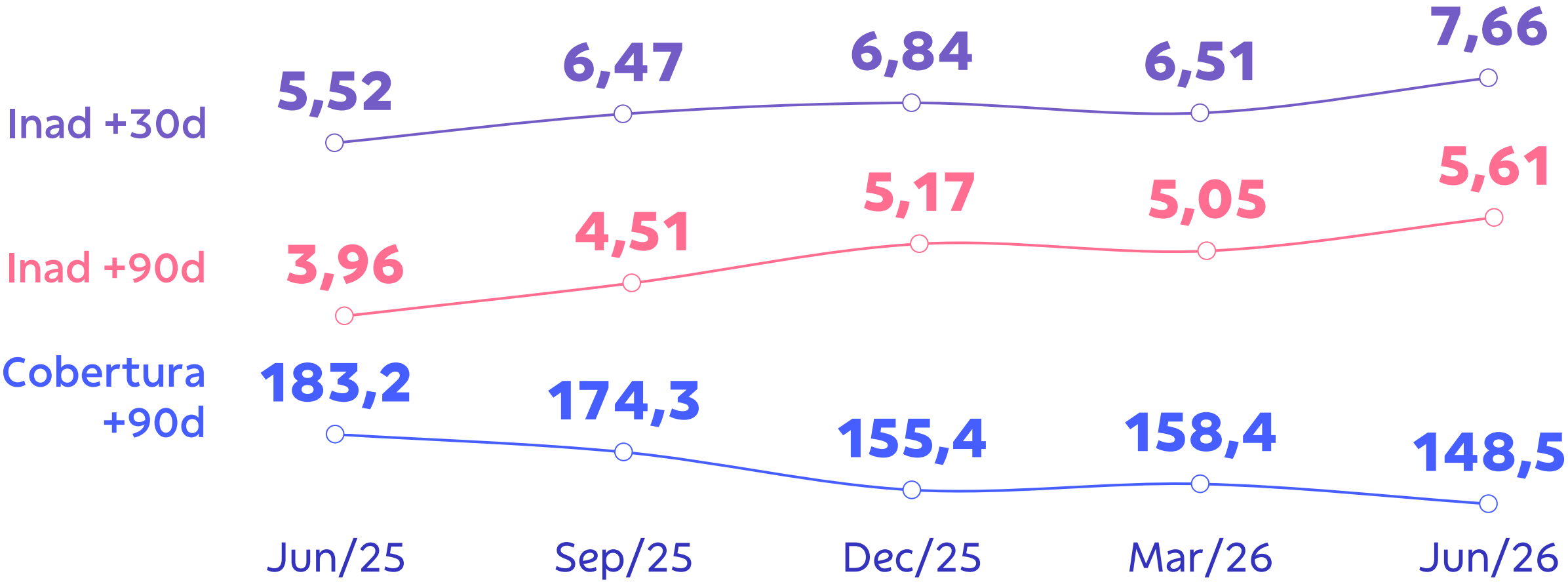
(1) Despesas de Perda Esperada - 12 Meses / Média da Carteira de Crédito - 12 meses.

Carteira de Crédito Expandida¹

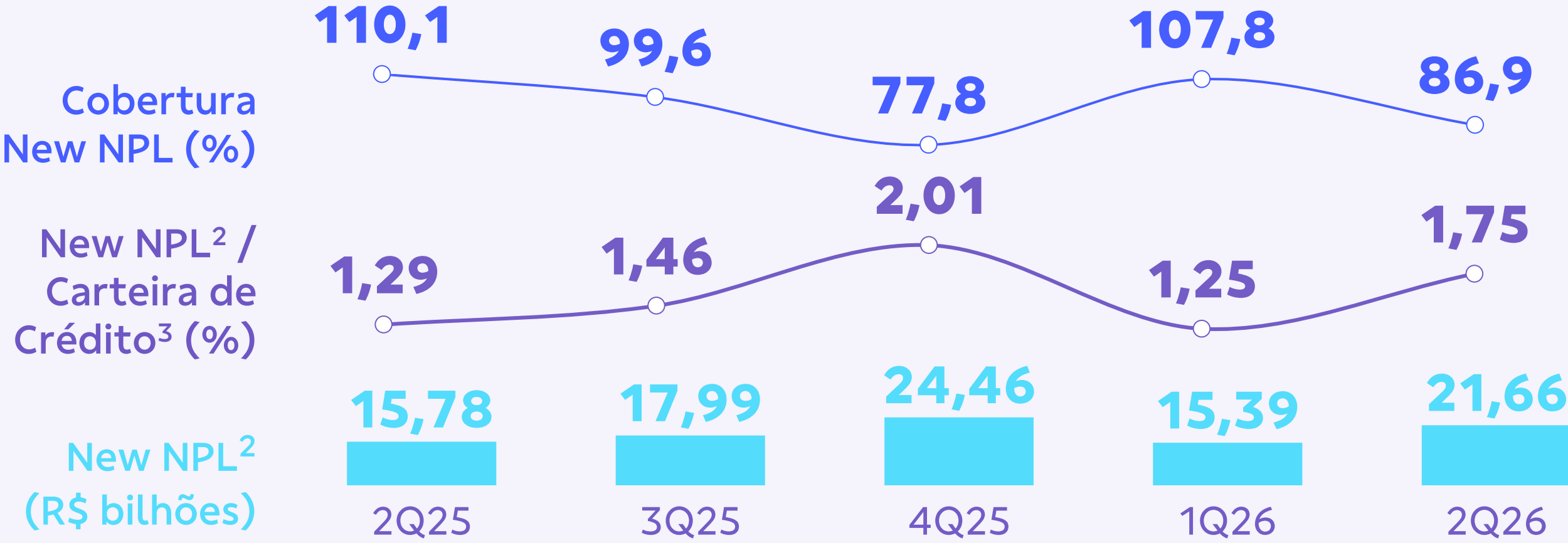
R\$ bilhões



Inad e Índice de Cobertura (%)



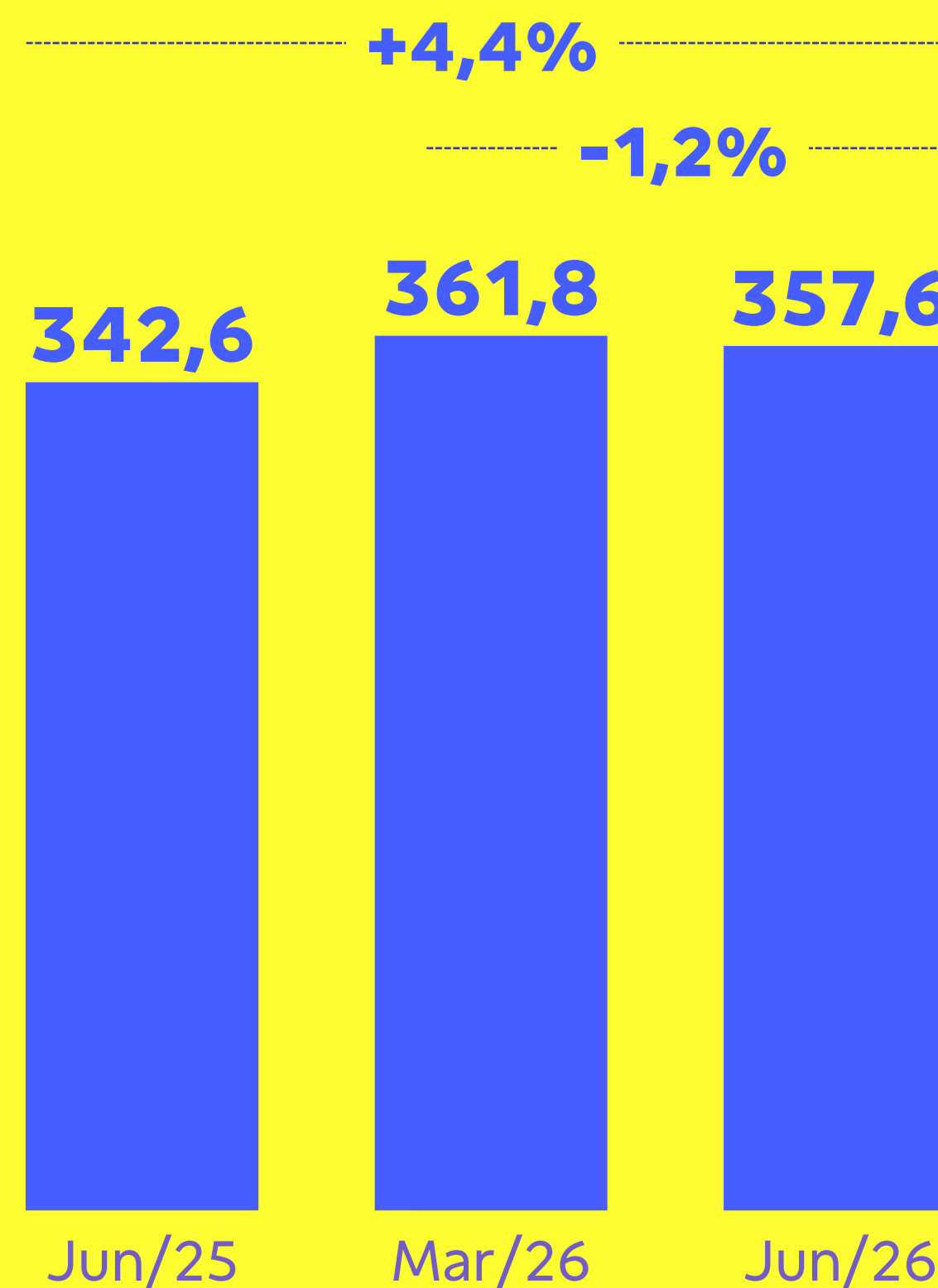
Formação da Inadimplência



(1) Inclui, além da carteira de crédito, TVMs com e sem características de crédito e garantias prestadas. (2) New NPL = variação trimestral do saldo das operações vencidas há mais de 90 dias, acrescida das baixas para prejuízo do trimestre. (3) Saldo da carteira de crédito do trimestre imediatamente anterior.

Carteira de Crédito Pessoa Física

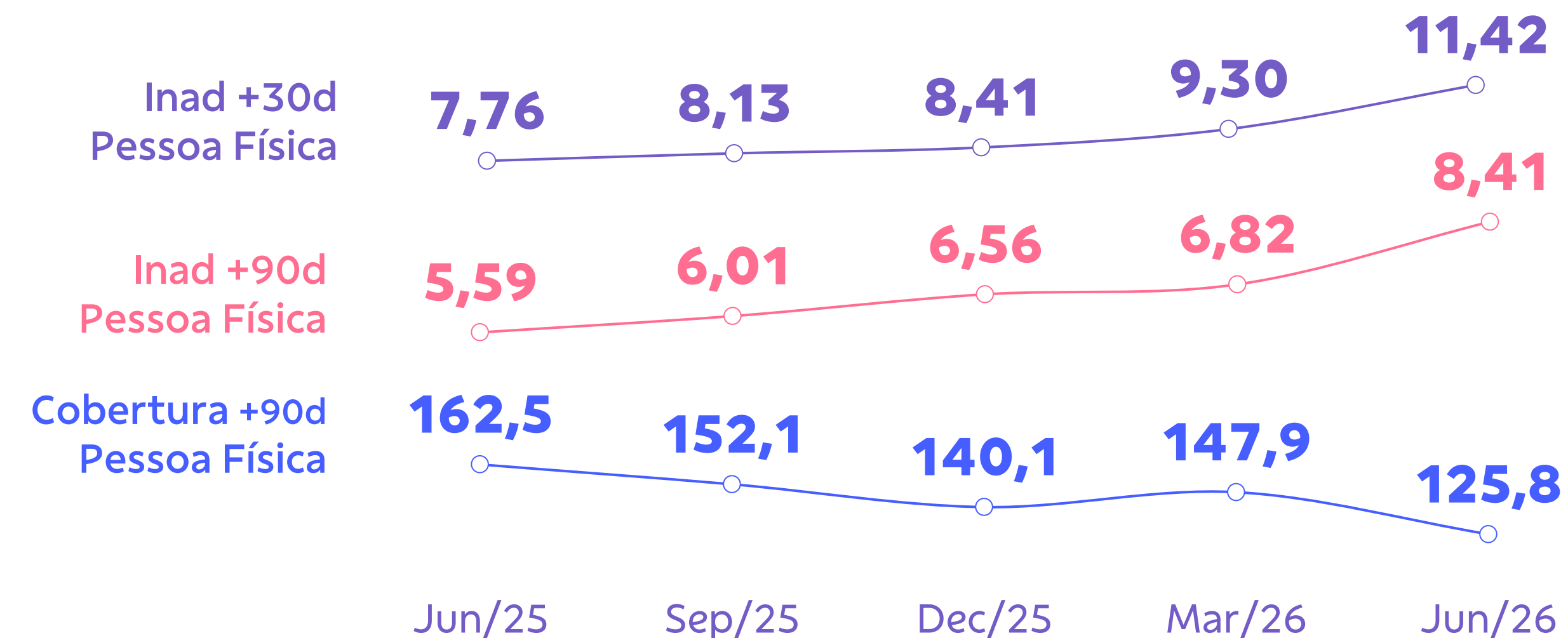
R\$ bilhões



Consignado Total
R\$ 153,7 bilhões
+5,8%
jun26/jun25



Inad e Índice de Cobertura (%)

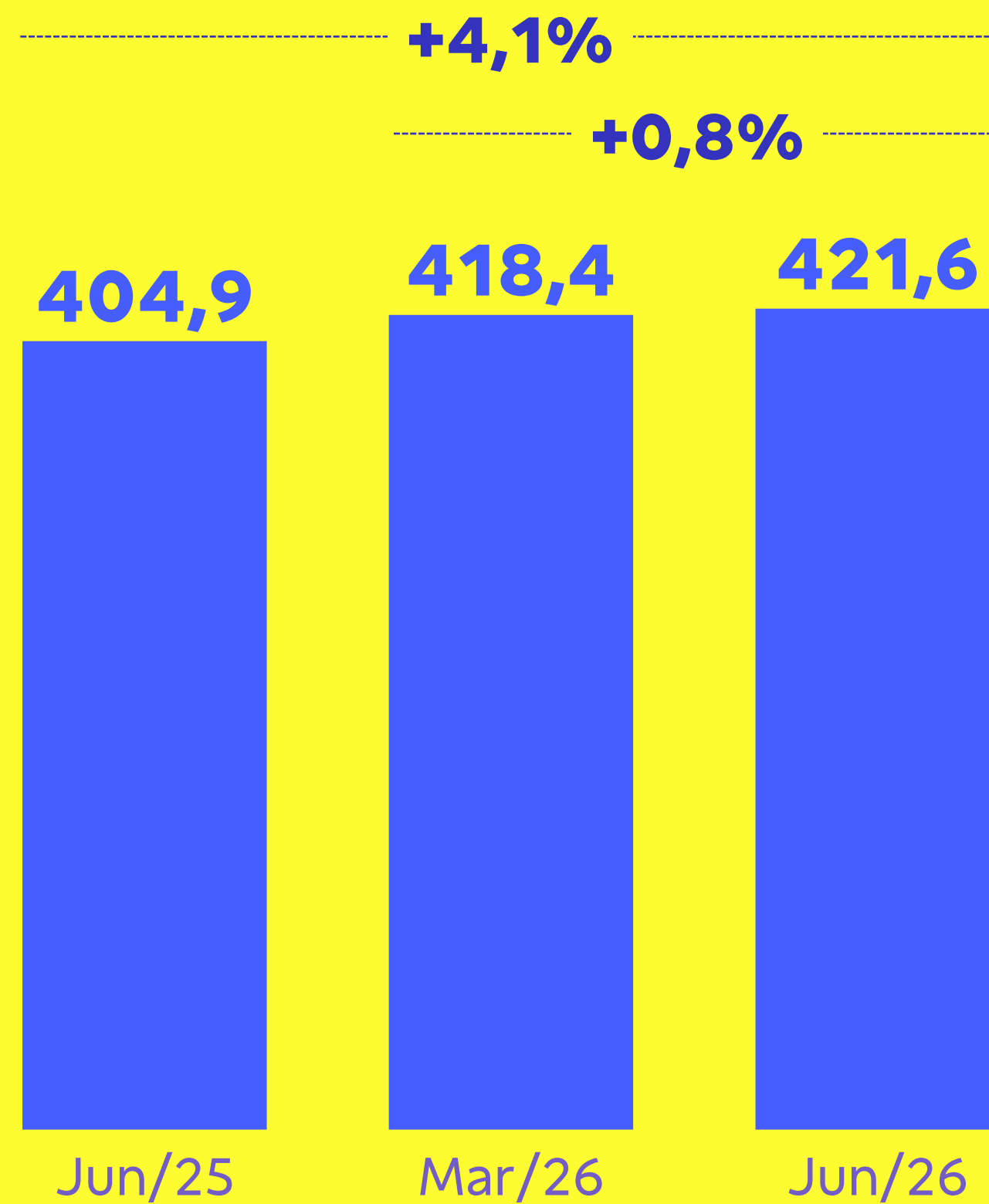


Formação da Inadimplência

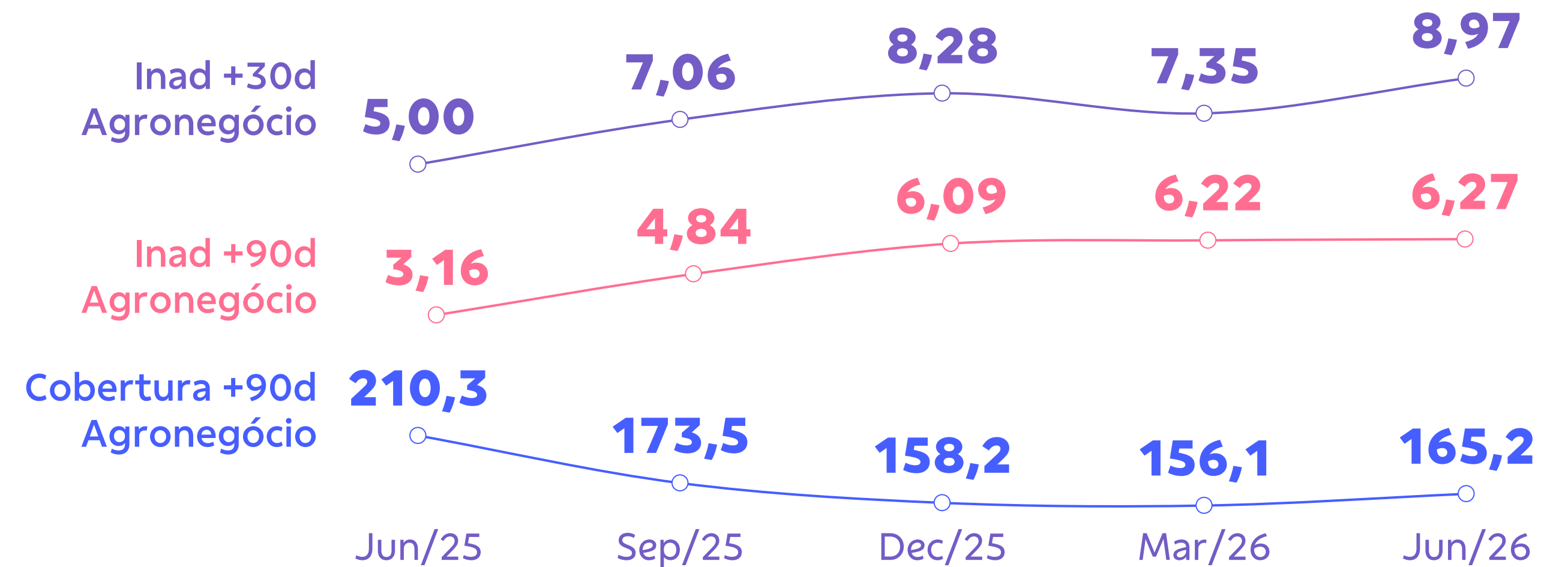


Carteira de Crédito Agronegócio

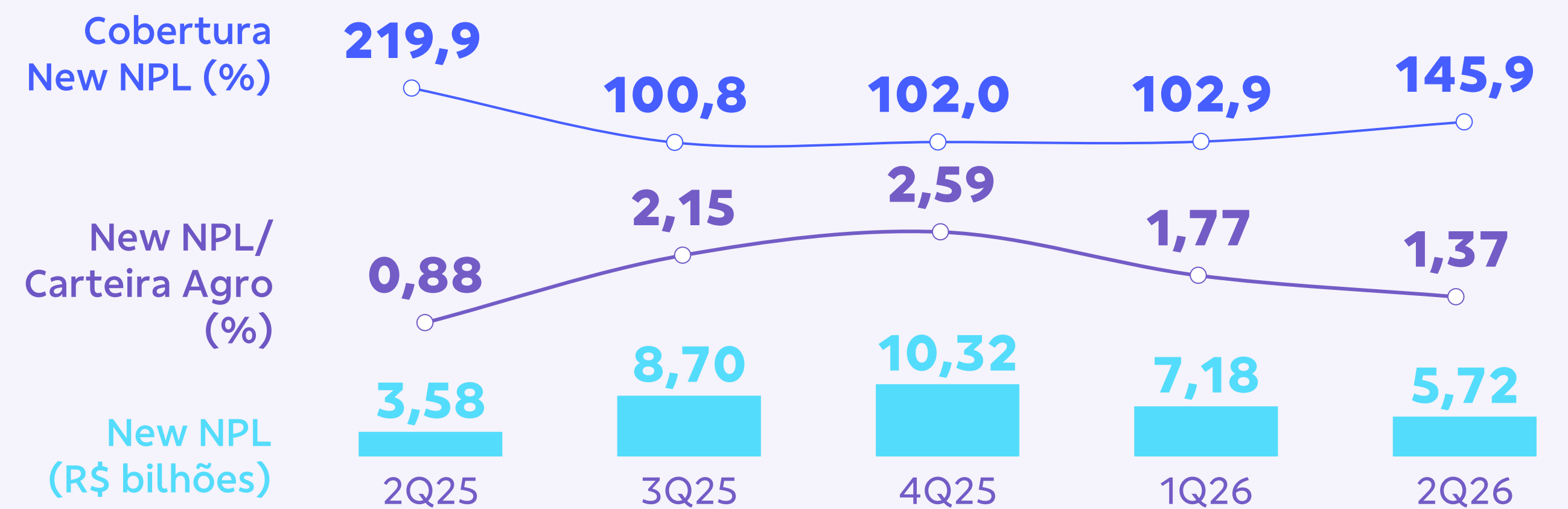
R\$ bilhões



Inad e Índice de Cobertura (%)

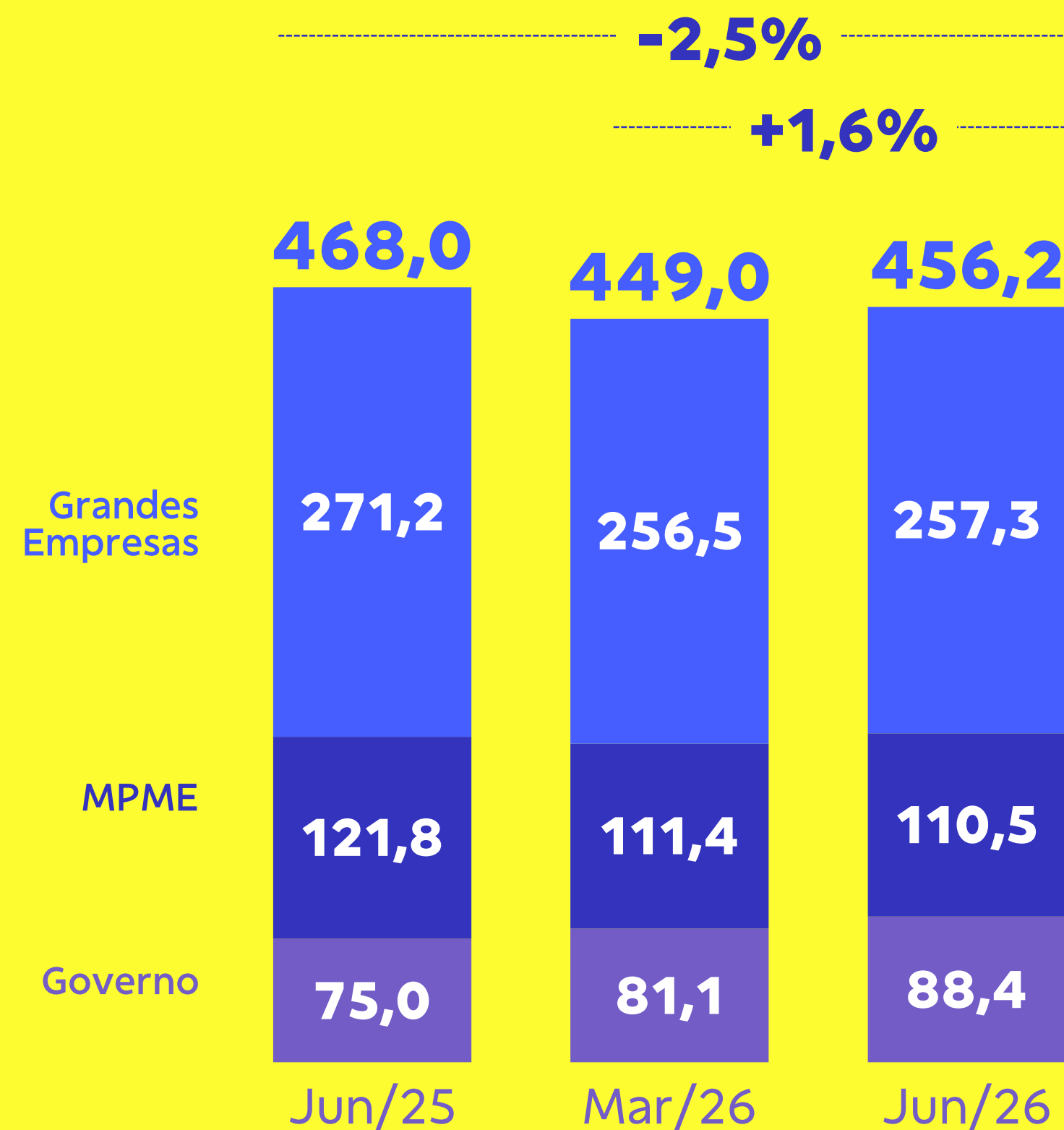


Formação da Inadimplência



Carteira de Crédito Pessoa Jurídica

R\$ bilhões

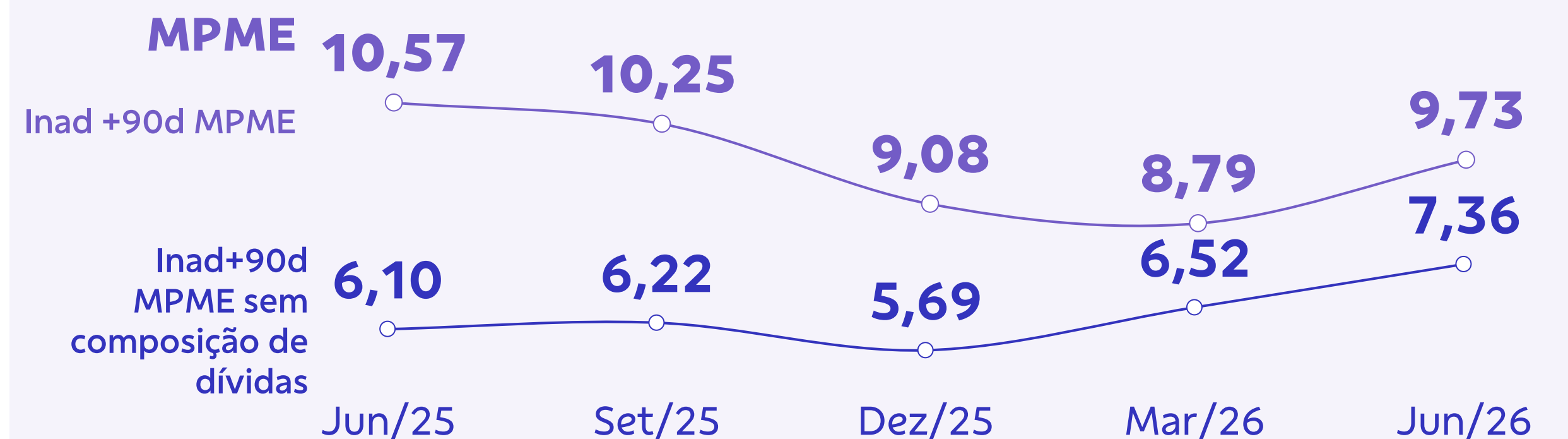
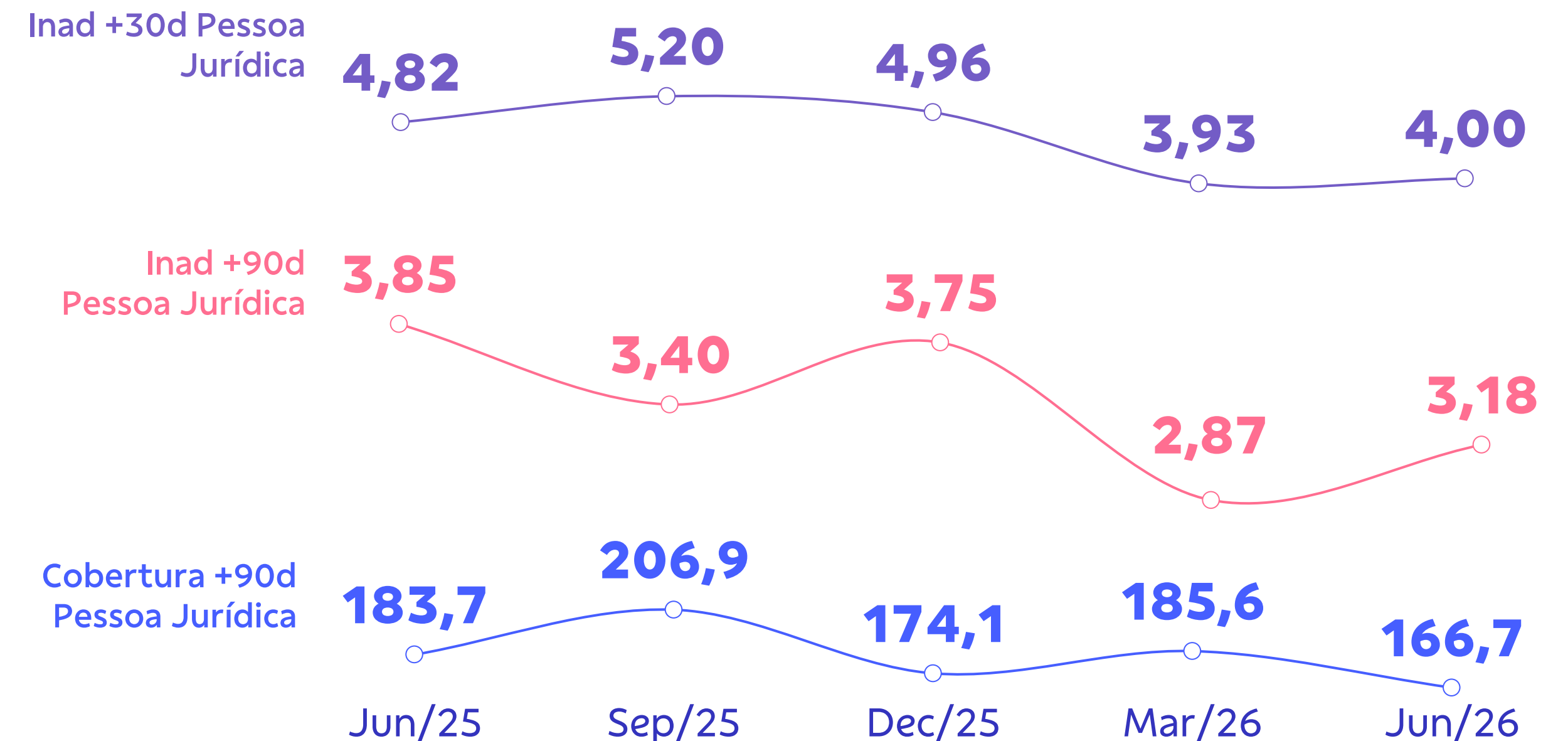


Pronampe e PEAC FGI
R\$ 40,0 bilhões
+31,7% jun26/jun25

36%
da carteira MPME



Inad e Índice de Cobertura (%)





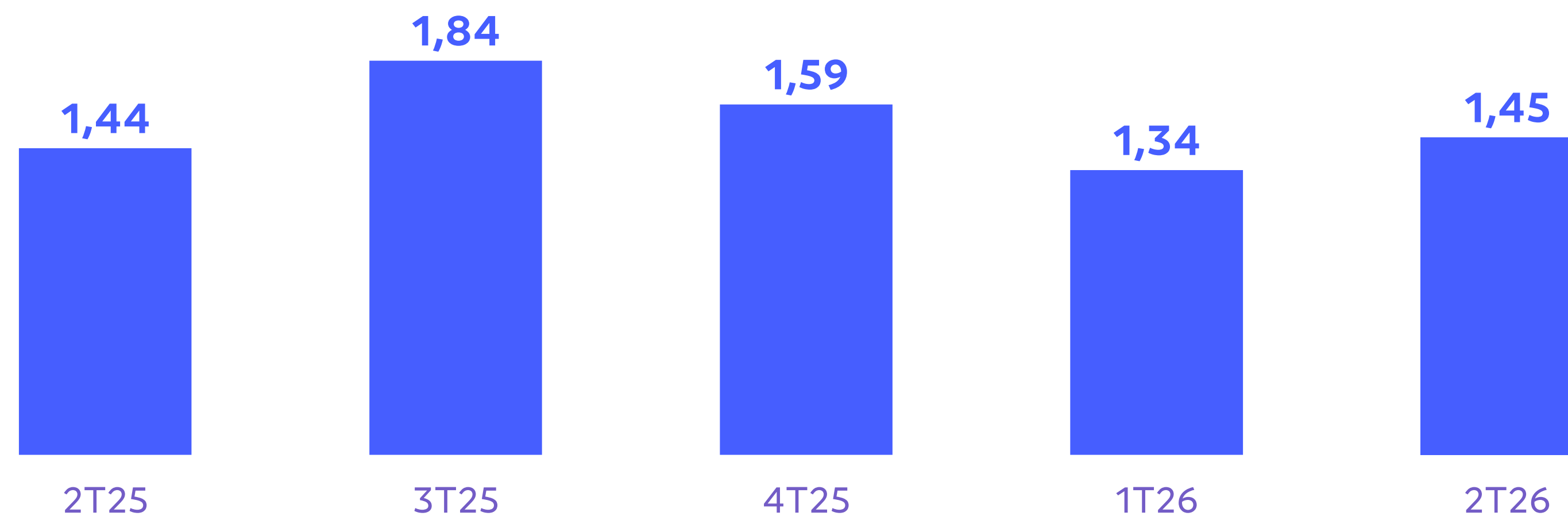
Agronegócio

Recuperação Judicial

Fluxo de novos processos
Quantidade



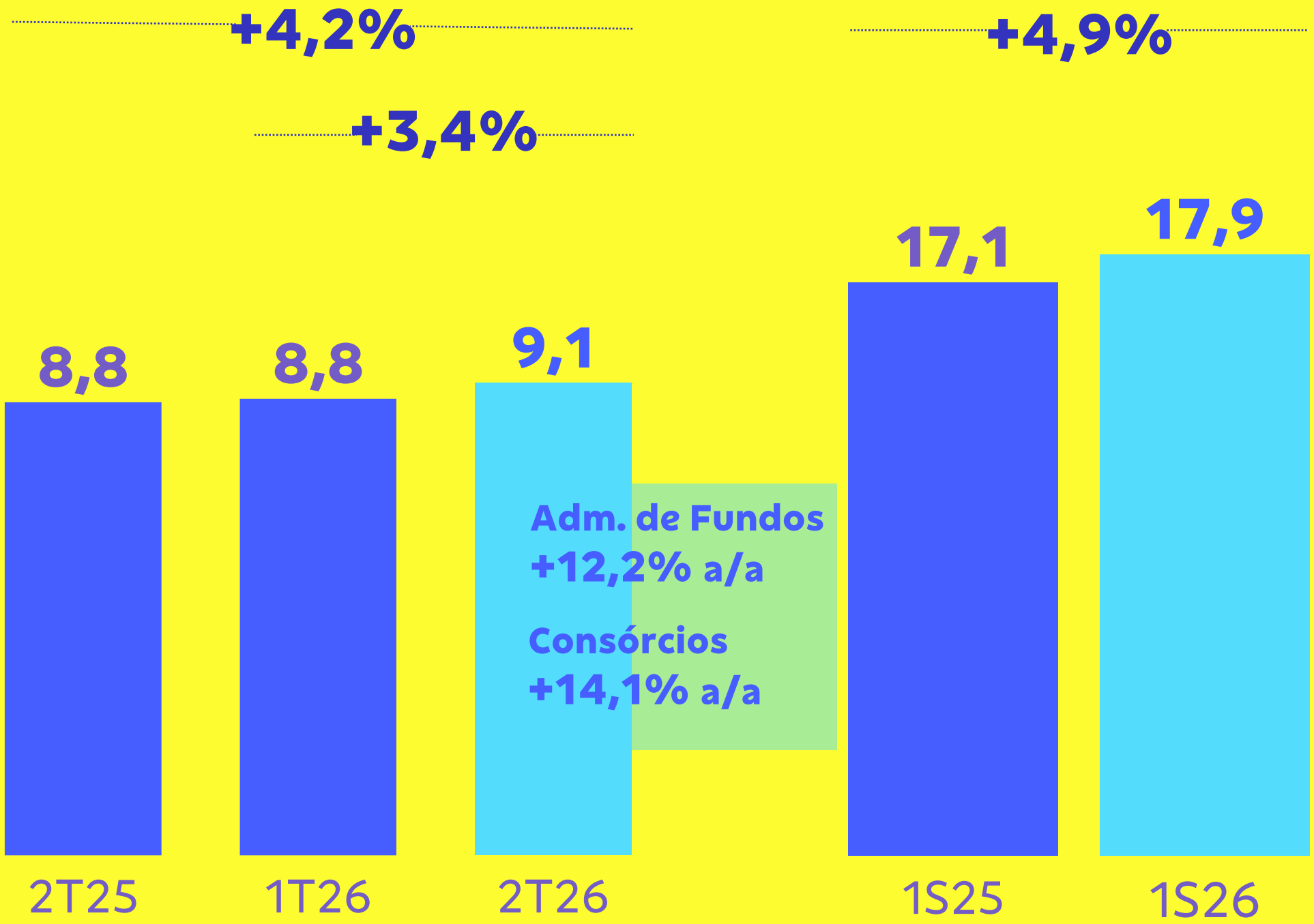
Volume de novos processos
R\$ bilhões





Receitas de Prestação de Serviços

R\$ bilhões

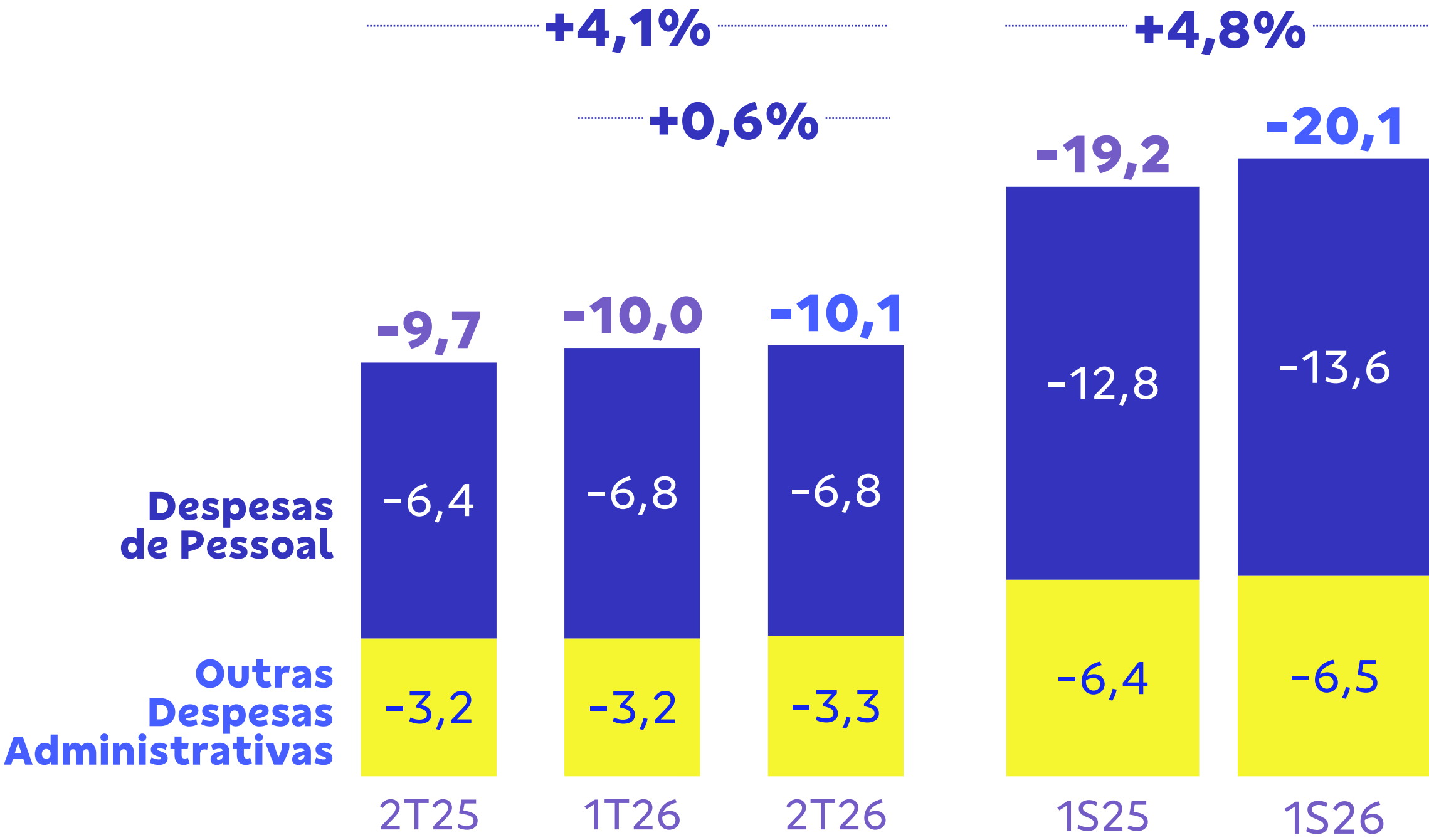


Despesas Administrativas

R\$ bilhões



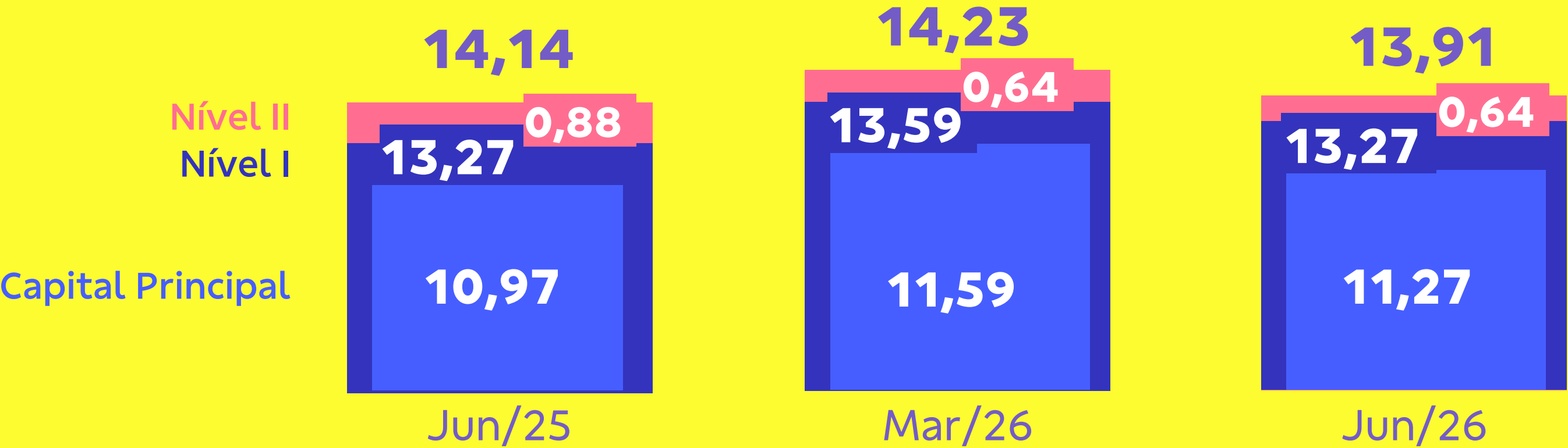
28,0%
Índice de Eficiência 12m



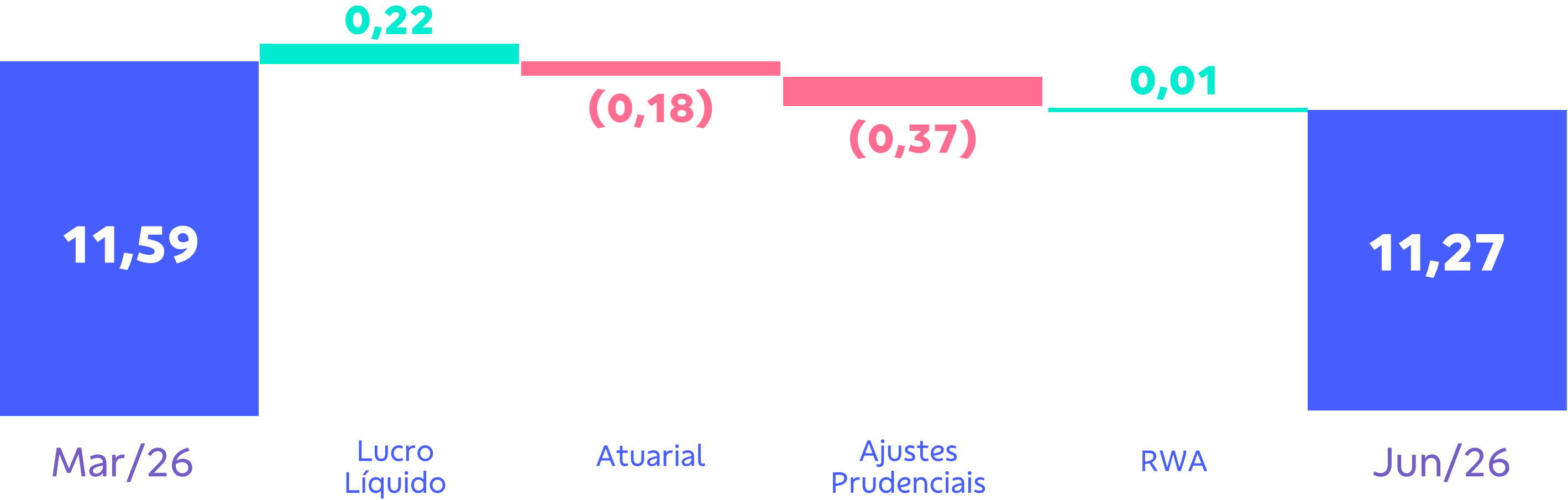
Capital



Índice
de Basileia
(%)



Capital
Principal
(%)




**Responsabilidade
adequada ao
contexto**

Guidance 2026

	Intervalo entre	Realizado 1S26
Carteira de Crédito¹	0,5% e 4,5%	0,6%
Pessoas Físicas	6% e 10%	4,4%
Empresas	-3% e 1%	-6,4%
Agronegócios	-2% e 2%	4,1%
Carteira Sustentável	2% e 6%	8,8%
Margem Financeira Bruta	7% e 11%	12,1%
Custo do Crédito²	R\$ bilhões 65 e 70	R\$ bilhões 37,3
Receitas de Prestação de Serviços	2% e 6%	4,9%
Despesas Administrativas	5% e 9%	4,8%
Lucro Líquido Ajustado	R\$ bilhões 18 e 22	R\$ bilhões 7,3

(1) As projeções de crédito consideram a carteira doméstica adicionada de TVM privados e garantias e não considera crédito ao governo. (2) Custo do Crédito: corresponde às despesas de perda esperada (conforme Resolução CMN nº 4.966/21), somadas aos descontos concedidos e deduzidas das receitas com recuperação de crédito.



bb.com.br/ri